

理論的な根拠と具体的な営業で業績向上をお考えの経営者・幹部の皆さま

# G-PDCAを回し続けて業績を創る！ ～プロセスマネジメントによるG-PDCAの回し方～

2025年 3月12日（水） 19:00～20:30 **（無料）**

**PDCAを知っている方は多くいますが、PDCAを回し、組織的に成果を出している会社は、残念ながらほとんどありません。**

営業とは「業を営む」と書き、営業による売り上げ無くして存続できる企業はありません。

また、業績を創り上げる最も有効な手段はPDCAサイクルを回し続けるCAP会議を実施し、トライアル&エラーを繰り返すことです。

しかし、残念ながらPDCAを正しく理解し、PDCAを回すことが出来ている企業はほとんどないのが実態です。

説明会では、個人の属人的な営業力に頼った精神論的な営業ではなく、「組織的」にG-PDCAを回し続け、具体的かつ「科学的」に業績を創り上げる仕組みを構築し、営業を「個人戦から組織戦」に、「属人的から科学的」に「仕組化・戦略化」するために必要なことを解説させていただきます。

組織としてG-PDCAを回し、業績の向上を具体的に実現させたい経営者・営業幹部・マネージャーの皆さまのご参加をお待ちしております。

## < 内容 >

- ①G-PDCAとは
- ②G-PDCAを回す為に必要なこと
- ③プロセスマネジメントとは
- ④売上の算式を抑えろ
- ⑤有意識有能と無意識有能
- ⑥今、求められる上司とは

お申込は下記URLから、もしくは裏面にご記入の上FAXにてお申し込み下さい。

<https://sb-service.co.jp/pm-college-okinawa-250312/>

**【講師】**

プロセスマネジメント大学 沖縄校 校長 知念 太郎 (ちねん たろう)



昭和42年 沖縄県生まれ。  
沖縄県立 首里高等学校、横浜商科大学 商学部 経営情報学科 卒業。

「人と企業を育成し沖縄を創る！」の使命実現のため、平成20年より地元有識者を講師に  
迎えビジネスネットワークセミナーを開催し、中小企業サポート事業に取り組み始める。

県外は東京の上場企業を始め、県内は某業界最大手企業等、十数社の経営サポートを通し  
「仕事の仕組み作り」「人創り」を支援し、企業の「結果の最大化」を実現している。

BS11「中小企業ビジネスジャーナル」～売れる営業マンの育て方～（平成29年4月全国放送）  
～“人事評価”を問う～（令和元年10月全国放送）にゲスト出演、  
インターネットラジオ「知念太郎のゆいま～OKINAWA」等、メディアでも活躍中。



著書：「感動力の時代」

人財共育 株式会社 代表取締役社長  
スモールサン プロセスマネジメントプロデューサー  
公益社団法人 北那覇法人会 研修講師

**【セミナータイトル】** G-PDCAを回し続けて業績を創る！  
～プロセスマネジメントによるG-PDCAの回し方～

**【開催日時】** 2025年 3月12日(水) 19:00～20:30  
受付開始 18:30～

**【参加費用】** 無料

**【対象】** 経営者・営業幹部・マネージャー

**【定員】** 20名 ※先着順とさせていただきます。

**【開催場所】** 沖縄産業支援センター 小研修室  
沖縄県那覇市字小禄1831番地1



**【ご注意】** ご記入戴いた情報は、人財共育株式会社、ソフトブレイン・サービス株式会社にて共有します。  
各種商品・サービスのご案内及びその他の情報提供に利用いたします。  
個人情報保護法およびその他関連法令及びガイドラインを遵守いたします。

**【お申込み方法】** 下記の参加申込書にご記入頂き、FAXにてお申込み下さい。  
HPからお申し込みの方 <https://sb-service.co.jp/pm-college-okinawa-250312/>

**セミナー参加 申込書**

御社名	ご住所 〒		
TEL	FAX	業務内容	
お名前	E-mail	部署/役職	
お名前	E-mail	部署/役職	
お名前	E-mail	部署/役職	

**FAX:098-880-7579**

<お問い合わせ先>

プロセスマネジメント大学 沖縄校 事務局 人財共育 株式会社 TEL:098-880-7004